

www.gc-heat.de/karriere



The highest degree.

Was haben die Verpackung der berühmten Gummibärchen, eisfreie Antennen am Nordpol und ein prickelndes Kölsch gemeinsam? Zu allen tragen in der vielschichtigen Kette ihrer Herstellung und Anwendung Heizelemente von GC-heat bei.

Bei GC-heat zu arbeiten bedeutet mehr, als „nur“ einen interessanten Job zu haben. Bei uns werden Sie Teil einer anspruchsvollen Mannschaft. Unser Umgang miteinander ist getragen von gegenseitigem Respekt, Hilfsbereitschaft und Offenheit. Unser Antrieb ist die Leidenschaft für unsere Produkte, die wir in **Waldbröl**, im idyllischen Oberbergischen Kreis, entwickeln, fertigen und vertreiben.

UNSER PARTNERSCHAFTSKONTINUUM



Sie wollen was bewegen? Dann gestalten Sie unseren und Ihren Erfolg mit als:

Vertriebsingenieur für industrielle Beheizung (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden auf Grundlage Ihrer Potentialanalyse
- Bestandskundenbetreuung
- Regelmäßige Reisetätigkeit zum Besuch von Kunden und Messen
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Außendienst

Ihre Verantwortung:

- Aktive Erschließung neuer Märkte und Kunden
- Hervorragende Beziehungen zu unseren Kunden und denen, die es werden sollen
- Ideeninitiativen für ein marktorientiertes Produktportfolio

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium (Maschinenbau, Elektrotechnik, Verfahrenstechnik) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehr als 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte, idealerweise im internationalen Umfeld
- Zuverlässiges, strukturiertes und eigeninitiatives Arbeiten bei hoher Ziel- und Ergebnisorientierung
- Reisebereitschaft (Inland/Ausland)
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen
- Fundierte MS-Office Kenntnisse

Ihre Chance:

- Mitgestaltung unseres Vertriebs Erfolgs in interdisziplinären Teams
- Persönliche Weiterentwicklung durch gezielte Förderung
- Unmittelbares Feedback, ganzheitliche Verantwortung und persönliches Vorankommen
- Kurze Entscheidungswege und Handlungsfreiraum bei der Verfolgung gemeinsam definierter Ziele

Ihre Benefits:

- Leistungsgerechte Vergütung
- Ausgezeichnetes Gesundheitsmanagement
- Zuschüsse zu Ihrer betrieblichen Altersversorgung
- Optionales JobRad-Leasing
- Kostenfreie Getränke sowie Obst- und Gemüseangebot
- Tolles Betriebsklima, Firmenfeiern, Jubiläumsgratifikation u. v. m.

Sind Sie bereit?

Herr Schlöber freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (bevorzugt per E-Mail) mit Angabe Ihrer Motivationsgründe.

GC-heat Gebhard GmbH & Co. KG

Ansprechpartner: Christian Schlöber · Industriestraße 34 · 51545 Waldbröl
Telefon 02291 796-20 · E-Mail: jobs@gc-heat.de · www.gc-heat.de